



宮崎で学び、宮崎から世界へ挑戦するひとづくり



顧客の要望に応える、業務の効率化を図る等、日々の仕事は問題解決の連続で成り立っています。新たな課題や問題を的確に捉えてその解決策を考え、メンバーや相手に解り易くアウトプット・フィードバックするためには、論理的な思考と問題を解決する力、そして明快・簡潔なコミュニケーション力が必要不可欠です。この講座では、ビジネスに不可欠なロジカル思考法とそのツール(分析手法)を習得し、日々の業務に必要な問題解決力、相手に伝わるコミュニケーション力をトータルに開発します。

- ◆ **対象者：** 宮崎県下の若手、中堅社員の方
- ◆ **到達目標：**
 - ・論理的に物事を捉え、考え、説得力あるメッセージを伝える。そのために必要な思考力を磨く
 - ・問題発見—解決のツールと技法を習得する
 - ・ビジネスコミュニケーションのベースともいえる説明力、説得力のあるロジカルコミュニケーション法を学ぶ
- ◆ **定員：** 20名（申込み多数の場合は調整をお願いすることがございます）
- ◆ **受講料：** 無料

【スケジュール】 （※締切 裏面を御参照ください）

宮崎市

日 時：1日目) 2019年**2月13日(水)** / 2日目) **2月20日(水)**

各 日：9:30 ~ 16:30 (受付 9:15 開始)

会 場：宮日会館 10F

	テ ー マ	内 容
1日目	ロジカル思考を磨き、問題解決力を高める！	<ol style="list-style-type: none"> 1. なぜ論理的思考力が求められるのか <ul style="list-style-type: none"> ・ロジカルシンキング 現場での活用シーン 2. ロジカルシンキングの基本 <ul style="list-style-type: none"> ・事象をとらえる「ヨコ」の論理と事象を深掘りする「タテ」の論理 3. 事象を整理する「ヨコ」の考え方 <ul style="list-style-type: none"> ・グルーピングと MECE / ・MECE に近づけるフレームワーク 【ワーク】身近な事象を MECE でまとめる 4. 原因を追究する「タテ」の考え方 <ul style="list-style-type: none"> ・事象を掘り下げるロジックツリー ・因果関係と仮説思考 【ワーク】掘り下げによる真因追求
2日目	ロジカルに解決し、ロジカルに伝え、YESを引き出す！	<ol style="list-style-type: none"> 5. 解決策を考える <ul style="list-style-type: none"> ・解決策を導き出す、解決策に優先順位をつける 6. 論理的に伝える <ul style="list-style-type: none"> ・論理的に話を構成する / ・視点の偏り、論理の飛躍 7. 論理的なコミュニケーション力を身に付ける <ul style="list-style-type: none"> ・相手が納得、同意する論理ストーリー <p>【ワーク】総合ワークによる問題解決トレーニング（2日間の総まとめ）</p>



宮崎で学び、
宮崎から世界へ挑戦する
ひとづくり

ひなた MBA 運営事務局
 TEL:0985-64-8102 FAX:0985-64-8186
 〒880-0811 宮崎市錦町1番10号
 宮崎グリーンズフィアビル7階(KITENビル)
 E-mail : info@hinatamba.jp

ひなたMBA(みやざきビジネスアカデミー)

講師紹介

株式会社リフェイス 代表取締役 中村 佳織

【講師経歴】

大学卒業後、セールスプロモーション企画会社 CDG（東証1部上場）に入社し、集客・購買促進の企画・提案をする業務に携わる。在職中は常に西日本でトップクラスの業績をおさめ、年間 MVP を2度受賞。2000年、女性営業チームが発足し、そのリーダーに任命され部下の指導にあたる。15年半の間に手がけた案件は約2,000個に及ぶ。営業部次長職、マーケティング部次長職を経験し、2010年には中小企業診断士資格を取得。2011年に創業し17年には法人化、代表取締役に就任。現在、プロモーションと営業のコンサルティング、行動観察によるパフォーマンス改善、現場問題解決のコンサルティングを全国各地で展開中。企画力向上、問題解決力向上、ロジカルシンキング、コミュニケーション力強化の研修講師として幅広く活動中。

【コンサルティング実績】

化粧品メーカー/菓子製造メーカー/アパレルメーカー/食品卸売業/和菓子店/ケーキ店/中華料理店/美容院/ベーカリー/ネイルサロン等の他業種にわたるプロモーション支援実績。全国各地の企業研修や、全国の商工会議所、中小機構、都道府県、市町村団体、商業組合、銀行・信金、メーカー系主催のスキルアップセミナーの講師や創業支援等多数務めている。

【専門】

マーケティング、販売、営業強化、プロモーション/店舗計画、商品開発、集客、販促施策/行動観察による組織改革・能力開発/企画力開発、論理的思考、プレゼンテーションを軸とした階層別研修等



※カリキュラム内容および会場につきましては、急きょ変更になる場合がございます。御了承ください。
 ※変更があった場合の日程及び開催場所に関しましては、本事業のホームページにてお知らせします。

下記フォームに必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。ホームページからも申し込みができます。

▼ 問題解決技法とロジカルコミュニケーション 申込書 ▼
 締切： 2019年2月6日(水)

事業所名			
事業所住所	〒 -		
連絡先	TEL	携帯	FAX
メールアドレス			
(ふりがな) 参加者 ①			(ふりがな) 参加者 ②
講座参加のきっかけ	1. 運営事務局のホームページや Facebook 2. 運営事務局からの案内メール、ファックス、電話 3. 広告媒体（商工会議所の会報誌）		4. 広告媒体（夕刊デイリー） 5. 会社、友人、知人、上司からの紹介 6. その他（ ）
本事業への参加条件	本事業は、国の事業を活用するものであることから、講座等に参加する企業の方は、後日「成果測定・分析調査」等の調査に協力していただく必要があります。		<input type="checkbox"/> 同意します
個人情報の取り扱いについて ※宮崎県、運営事務局および各講座企画事業者にて使用します	お申し込みにあたり、個人情報は以下の目的で使用させていただき、適切に管理します。 1. 実施にともなう参加者等への連絡、修了証送付のため 2. 県への報告書類及び個人を特定しない統計情報の作成のため 3. 同様の講座・イベント等のご案内のため 4. Web サイトや成果報告資料への掲載のため		<input type="checkbox"/> 同意します

FAX: 0985-64-8186 ひなたMBA 運営事務局 行
 または、 <http://www.hinatamba.jp/> からお申込みください